

KARTA PRZEDMIOTU

Załącznik Nr 1 do Zarządzenia nr 3/07/2020
z dnia 13 lipca 2020 r w sprawie wzoru karty
przedmiotu w Wyższej Szkole Menedżerskiej
w Warszawie

I. OGÓLNE INFORMACJE PODSTAWOWE O PRZEDMIOCIE (MODULE)

NAZWA PRZEDMIOTU

Prawne aspekty działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych

Nazwa jednostki organizacyjnej prowadzącej kierunek:	Instytut Zarządzania i Nauk Technicznych
Nazwa kierunku studiów, poziom kształcenia:	Zarządzanie I stopnia
Profil kształcenia:	Ogólnoakademicki
Nazwa specjalności:	zarządzanie międzynarodowe
Rodzaj modułu uczenia się:	specjalnościowy
Rok / Semestr:	Rok II, semestr 4
Osoba koordynująca przedmiot:	Dr M. Bychowska
Wymagania wstępne (wynikające z następstwa przedmiotów):	Zapoznanie się z treścią wykładu, wskazaną literaturą przedmiotu oraz z wybranymi orzeczeniami Podstawowa znajomość zagadnień z przedmiotu Przedsiębiorczość Podstawowa znajomość zagadnień z przedmiotu Mikroekonomia Podstawowa znajomość zagadnień z przedmiotu Ekonomika przedsiębiorstwa

II. FORMY ZAJĘĆ DYDAKTYCZNYCH ORAZ WYMIAR GODZIN

	Wykład	Ćwiczenia	Konwersatorium	Laboratorium	Warsztaty	Projekt	Seminarium	Konsultacje	Egzamin/ zaliczenie	Suma godzin
Studia stacjonarne	24		12					12	2	50
Studia niestacjonarne	12							24	2	38

III. METODY REALIZACJI ZAJĘĆ DYDAKTYCZNYCH

Formy zajęć	Metody dydaktyczne
Wykład	Wykład prowadzony w postaci prezentacji dostosowany do potrzeb studentów Instytutu Zarządzania i Nauk Technicznych, specjalność zarządzanie międzynarodowe, przy zastosowaniu technik multimedialnych, zmierzający do osiągnięcia zakładanych celów w zakresie wiadomości, umiejętności i postaw. Podczas wykładu przekazane jest kwantum zasobu informacji obejmujących wiedzę przedmiotową obejmujące prezentacja głównej wiedzy przeprowadzonego przedmiotu podsumowanie i streszczenie wykładu, wnioski i uogólnienia oraz pytania i wątpliwości studentów. Na wykład składa się też analiza tekstów najważniejszych międzynarodowych regulacji prawnych, przydatnych do prowadzenia międzynarodowej działalności gospodarczej, połączone z analizą wybranych orzeczeń arbitraży i sądów międzynarodowych zakończona dyskusją prowadzoną podczas zajęć, W okresie pandemii wybrane przedmioty prowadzone są z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość w trybie online na platformach Moodle oraz MS Teams pomagające włączyć jak największą ilość studentów w aktywną pracę oraz wspomagające procesy rozumowania
Ćwiczenia/ konwersatorium	W okresie pandemii wybrane przedmioty prowadzone są z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość w trybie online na platformach Moodle oraz MS Teams pomagające włączyć jak największą ilość studentów w aktywną pracę oraz wspomagające procesy rozumowania

IV. PRZEDMIOTOWE EFEKTY UCZENIA SIĘ

KARTA PRZEDMIOTU

Załącznik Nr 1 do Zarządzenia nr 3/07/2020
z dnia 13 lipca 2020 r w sprawie wzoru karty
przedmiotu w Wyższej Szkole Menedżerskiej
w Warszawie

Z ODNIESIENIEM DO EFEKTÓW UCZENIA SIĘ DLA KIERUNKU I OBSZARÓW		
Lp.	Opis przedmiotowych efektów uczenia się	Odniesienie do efektu kierunkowego
Wiedza:		
1	<p>1. Student zna i rozumie mechanizmy prowadzenia działalności gospodarczej na rynkach zagranicznych oraz środków ochrony prawnej przysługujących przedsiębiorcom zagranicznym podczas prowadzenia działalności gospodarczej na rynku międzynarodowym wobec działań organów państwa host country. K_W01</p> <p>2. Student potrafi definiować pojęcie handlu zagranicznego, scharakteryzować formy i sposoby jej wykonywania oraz wyjaśnić czy i na jakich zasadach dopuszczalne jest podejmowanie działalności poza sferą użyteczności publicznej. K_W02</p> <p>3. Student posiada wiedzę o zasadach tworzenia i rozwoju form indywidualnej przedsiębiorczości za granicami Polski. Posiada znajomość podstawowych regulacji prawnych w tym zakresie przy prowadzenia działalności gospodarczej na rynku międzynarodowym. K_W03</p>	<p>P6S_WG</p> <p>P6S_WG</p> <p>P6S_WG</p>
Umiejętności:		
1	<p>1. Student prawidłowo interpretować zjawiska prawne, ekonomiczne, administracyjne, powstające w sferze handlu z innymi krajami oraz wyjaśniać te zjawiska, dostrzegając i tłumacząc ich wzajemne relacje K_U01</p> <p>2. Student potrafi sprawnie wykorzystywać wiedzę teoretyczną z zakresu nauk ekonomicznych oraz powiązanych z nią dyscyplin, w celu analizowania i interpretowania problemów gospodarczych oraz potrafi dokonać obserwacji i interpretacji zjawisk społecznych scharakteryzować K_U02</p> <p>3. Student potrafi scharakteryzować zasady rejestrowania działalności gospodarczej na terenie innych państw. Potrafi definiować pojęcia: korporacja ponadnarodowa, kontrakt K_U03</p>	<p>P6S_UW</p> <p>P6S_UW</p> <p>P6S_UW</p>
Kompetencje społeczne:		
1	<p>1. Absolwent przygotowany jest uczestniczenia w przygotowaniu projektów gospodarczych prowadzenia działalności gospodarczej na rynku międzynarodowym, uwzględniając aspekty etyczne, prawne, ekonomiczne i polityczne K_K01</p> <p>2. Student zna potrzebę współpracy w ramach prowadzenia działalności gospodarczej na rynku międzynarodowym oraz brania odpowiedzialności za powierzone mu zadania. Posiada świadomość co do istnienia i funkcjonowania reguł wolnego rynku. K_K02</p> <p>3. Student dąży do zbudowania najbardziej efektywnych rozwiązań kazuśów prawnych w pełni świadomy konsekwencji procesowych podejmowanych przez siebie analiz i innych czynności w prowadzeniu działalności gospodarczej na rynku międzynarodowym. K_K03</p>	<p>P6S_KK</p> <p>P6S_KK</p> <p>P6S_KR</p>
V. TREŚCI PROGRAMOWE (UCZENIA SIĘ)		
Lp.	Wykład:	Odniesienie do przedmiotowych efektów uczenia się
1	<p>Ramy prawne i instytucjonalne międzynarodowego handlu</p> <p>Regulacje prawa europejskiego usprawniające odzyskiwanie należności od zagranicznych kontrahentów</p> <p>Organizacje wspierające rozwój handlu światowego - WTO</p> <p>Ochrona własności intelektualnej - Porozumienie w sprawie handlowych aspektów praw własności intelektualnej (TRIPS)</p>	<p>K_W01 K_W02</p> <p>K_W03 K_W04</p> <p>K_W05 K_W06</p> <p>K_W07 K_W08</p>

KARTA PRZEDMIOTU

Załącznik Nr 1 do Zarządzenia nr 3/07/2020
z dnia 13 lipca 2020 r w sprawie wzoru karty
przedmiotu w Wyższej Szkole Menedżerskiej
w Warszawie

	Zawieranie kontraktu w handlu zagranicznym - umowa kupna – sprzedaży Etapy transakcji handlu zagranicznego: przygotowanie kontraktu, negocjowanie kontraktu, zawarcie kontraktu, realizacja kontraktu. Legalizacja dokumentów handlowych i eksportowych Polubowne rozstrzyganie sporów w handlu zagranicznym - Sąd Arbitrażowy przy Międzynarodowej Izbie Handlu w Paryżu Reguły reguły określające warunki sprzedaży towarów Międzynarodowej Izby Handlowej – Incoterms 2020	K_W09 K_W10 K_W06 K_W07 K_K01 K_K04 K_K05 K_K02 K_K05		
Lp.	Ćwiczenia/konwersatorium:	Odniesienie do przedmiotowych efektów uczenia się		
1	Zawieranie międzynarodowych umów handlowych a) Windykacja i ubezpieczenia w handlu międzynarodowym b) Modelowe klauzule arbitrażowe c) Reklamacja jakości dostarczonego towaru w handlu międzynarodowym d) Zgodność towaru z umową międzynarodowej sprzedaży e) Minimalna treść umowy międzynarodowej Reguły reguły określające warunki sprzedaży towarów Międzynarodowej Izby Handlowej – Incoterms 2020: EXW z zakładu, FCA dostarczony do przewoźnika, CPT przewóz opłacony do, CIP przewóz i ubezpieczenie opłacone do, DAT dostarczony do terminalu, DAP dostarczony do miejsca, DDP dostarczony cło opłacone, FAS dostarczony wzdłuż burty statku, FOB dostarczony na statek, CFR koszt i fracht, CIF koszt ubezpieczenie fracht	K_K03 K_K05 K_K07		
VI. METODY WERYFIKACJI EFEKTÓW UCZENIA SIĘ				
Efekty uczenia się	Metoda weryfikacji	Forma zajęć, w ramach której weryfikowany jest EUS (Efekt uczenia się)		
Wiedza:				
K_W04_12	Student zna terminologię używaną w zarządzaniu w zakresie prawnych aspektów działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych K_W01	Wykład/konwersatorium		
Umiejętności:				
K_U01_12	Student potrafi samodzielnie identyfikować i interpretować zjawiska i zagrożenia naruszania prawnych aspektów działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych K_U01	Wykład/konwersatorium		
Kompetencje społeczne:				
K_K01_12	Student zna metodykę pracy przydatnej do prowadzenia międzynarodowej działalności gospodarczej a także potrafi skutecznie organizować i kierować pracą innych osób ,przydatnych do prowadzenia międzynarodowej działalności gospodarczej K_K01	Wykład/konwersatorium		
VII. KRYTERIA OCENY OSIĄGNIĘTYCH EFEKTÓW UCZENIA SIĘ				
Efekty uczenia się	Ocena niedostateczna Student nie zna i nie rozumie/nie potrafi/nie jest gotów:	Zakres ocen 3,0-3,5 Student zna i rozumie /potrafi/jest gotów:	Zakres ocen 4,0-4,5 Student zna i rozumie /potrafi/jest gotów:	Ocena bardzo dobra Student zna i rozumie /potrafi/jest gotów:
	Do przedstawienie w jakikolwiek sposób	Do odpowiedzenia w odpowiedni sposób	do odpowiedzenia w dobry,	do odpowiedzenia w bardzo dobry, sposób

KARTA PRZEDMIOTU

Załącznik Nr 1 do Zarządzenia nr 3/07/2020
z dnia 13 lipca 2020 r w sprawie wzoru karty
przedmiotu w Wyższej Szkole Menedżerskiej
w Warszawie

odpowiedzieć podczas egzaminu ustnego na trzy pytanie obejmujące całość treści materiałowych prowadzonego przedmiotu Prawne aspekty działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych	odpowiedzieć podczas egzaminu ustnego na trzy pytanie obejmujące całość treści materiałowych prowadzonego przedmiotu Prawne aspekty działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych	satisfakcjonujący sposób odpowiedzieć podczas egzaminu ustnego na trzy pytanie obejmujące całość treści materiałowych prowadzonego przedmiotu Prawne aspekty działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych	odpowiedzieć podczas egzaminu ustnego na trzy pytanie obejmujące całość treści materiałowych prowadzonego przedmiotu Prawne aspekty działalności biznesowej na rynkach międzynarodowych
---	---	--	---

VIII. NAKŁAD PRACY STUDENTA – WYMIAR GODZIN I BILANS PUNKTÓW ECTS

Rodzaj aktywności ECTS	Obciążenie studenta	
	Studia stacjonarne	Studia niestacjonarne
Udział w zajęciach dydaktycznych (wykłady, ćwiczenia, konwersatoria, projekt, laboratoria, warsztaty, seminaria) – SUMA godzin – z punktu II	36	12
Egzamin/zaliczenie	2	2
Udział w konsultacjach	12	24
Projekt / esej		
Samodzielne przygotowanie się do zajęć dydaktycznych	15	52
Przygotowanie się do zaliczenia zajęć dydaktycznych	10	35
Sumaryczne obciążenie pracą studenta (25h = 1 ECTS) SUMA godzin/ECTS	3ECTS/75h	5ECTS/125h
Obciążenie studenta w ramach zajęć w bezpośrednim kontakcie z nauczycielem	50	38
Obciążenie studenta w ramach zajęć o charakterze praktycznym		
Obciążenie studenta w ramach zajęć związanych z praktycznym przygotowaniem zawodowym		
Obciążenie studenta w ramach zajęć związanych z przygotowaniem do prowadzenia badań		

IX. LITERATURA PRZEDMIOTU ORAZ INNE MATERIAŁY DYDAKTYCZNE

Literatura podstawowa przedmiotu:

1. Danuta Marciniak-Neider, Warunki dostaw towarów w handlu zagranicznym, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia : Polish International Freight Forwarders Association, 2020
2. Andrzej Szumański, Renegocjacja umów w międzynarodowym obrocie gospodarczym : studium prawno porównawcze, Kraków : Uniwersytet Jagielloński, 1994
3. Maksymilian Pazdan, Konwencja Narodów Zjednoczonych o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów, Kraków : "Zakamycze", 1998
4. Saidov, Djakhongir, The law of damages in international sales : the CISG and other international instruments / Djakhongir Saidov, Oxford ; Portland : Hart Publishing, 2008.
5. Zrałek, Jacek, Przedawnienie w międzynarodowym obrocie handlowym / Jacek Zrałek., Kraków : Zakamycze, 2005
6. K.Kowalik-Bańczyk, Sposoby regulacji handlu elektronicznego w prawie wspólnotowym i międzynarodowym, Warszawa, Wolters Kluwer, 2006.
7. Salomon, Adam, Spedycja w handlu morskim : procedury i dokumenty, Gdańsk : Wydaw. Uniwersytetu Gdańskiego, 2003
8. von Rainer Schackmar, Die Lieferpflicht des Verkäufers in internationalen Kaufverträgen : UN-Kaufrecht und INCOTERMS, Berlin : Erich Schmidt, 2001
9. J.Rymarczyk, Biznes międzynarodowy, PWE, Warszawa 2012
10. B. Glinkowska, B. Kaczmarek, Zarządzanie międzynarodowe i internacjonalizacja przedsiębiorstw, Wydawnictwo

KARTA PRZEDMIOTU

Załącznik Nr 1 do Zarządzenia nr 3/07/2020
z dnia 13 lipca 2020 r w sprawie wzoru karty
przedmiotu w Wyższej Szkole Menedżerskiej
w Warszawie

Uniwersytetu Łódzkiego, Łódź 2016

11. Gostomski, Handel wiązany w gospodarce światowej, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2004
12. B. Jeliński, Polityka współpracy gospodarczej z zagranicą, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009
13. J. Bednarz, E. Gostomski, Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009
14. D. Marciniak-Neider, Warunki dostaw towarów w handlu zagranicznym, PISiL, Gdynia 2011
15. Podstawy handlu zagranicznego, red. H. Treder, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2005
16. INCOTERMS 2010, ICC rules for the use of domestic and international trade terms, ICC Publication No. 715 E, Paris
17. A. Blajer, Międzynarodowe reguły handlowe. Zasady i praktyka stosowania, ODDK, Gdańsk 2000

Literatura uzupełniająca przedmiotu:

1. Maurice Obstfeld, Paul R. Krugman, Marc Melitz, Ekonomia międzynarodowa. Teoria i praktyka, t.1, PWN, 2018
2. Alternatywny angielski podręcznik do ekonomii międzynarodowej:
3. Ch. van Marrewijk, International Trade, Oxford University Press, 2017
4. J.J. Michałek, (2002), Międzynarodowa Polityka handlowa. Mechanizmy ekonomiczne i regulacje międzynarodowe. PWN.
5. J. Francois, K. Reinert, Applied Methods for Trade Policy Analysis, A Handbook,
6. R. C. Feenstra, Advanced International Trade, Theory and Evidence, Princeton Univ. Press 2004
7. P. Folfas, Handel międzynarodowy w zadaniach, Oficyna Wydawnicza SGH, Warszawa 2017
8. S. Schuller, D. Ottens, Study Guide for International Trade and the World Economy, Oxford University Press, 2002
9. Scalona Nomenklatura Towarowa Handlu Zagranicznego CN. Warszawa : Główny Urząd Statystyczny, Ośrodek Badawczo-Rozwojowy Statystyki, 1991

Inne materiały dydaktyczne:

Wybrane regulacje prawne oraz orzeczenia wybranych decyzji arbitraży międzynarodowych, pomocnych w prawidłowej ocenie prezentowanych zagadnień

Konwencja Narodów Zjednoczonych o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów

Porozumienie w sprawie Handlowych Aspektów Praw Własności Intelektualnej

Umowa między Rzeczpospolitą Polską i Królestwem Holandii o popieraniu i wzajemnej ochronie inwestycji