Приложение No. 1 из Регламент No 3/07/2020 13 июля 2020 года *На карточке модели* в Высшей школе управления в Варшаве

І. ОБЩИЕ ОСНОВНЫЕ СВЕДЕНИЯ О ПРЕДМЕТЕ (МОДУЛЬ)												
наименование товара												
Media społeczn				nościowe / Социальные сети								
Название организационного подразделения, ведущего курс:				Факультет управления и технических наук								
Наимено	Наименование направления подготовки, уровень образования:					Упра	вление I	этапом				
Профиль обучения:				Общеакадемический								
Наименование специальности:					Электронный маркетинг и социальные сети							
		Тип у	чебі	ного моду.	ля:	Спец	иальнос	ть І степ	ени			
]	Год/семес	тр:	Год 3	Семест	p 6				
	Лицо	, коорди	нир	ующее те	му:	Д-р А	. Лучак					
Предпосылки (вытекающие из последовательности пунктов):				Вступительные требования в области знаний, умений и компетенций включают результаты обучения, достигнутые в результате преподавания предмета маркетинга, информационных технологий и основ менеджмента.								
			II. d	рормы з	АНЯ	тий и	КОЛИЧЕ	СТВО ЧА	.COB			
	Лекция	Упражне ние	(Семинар	Лабо	оратория	Мастерска я	Проект	Семинар	Консульта ция	Экзамен / Сдача	Общее количеств о часов
Очная форма обучения	20	20										40
Заочная форма обучения	15	15										30
		III.	ME.	ГОДИКА І	ПЕД	АГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ						
Формь	ы заняти	ій				Дидактические методы						
Л екция Активизирун				ературой дполагающие гипотетико-дедуктивное мышление слушателей ощие упражнения вения проблемы								
_				реш	ющие упражнения пения проблемы работа							
IV. ОБЪЕКТИВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ОТНОШЕНИЮ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОБУЧЕНИЯ В ОБЛАСТИ ОБУЧЕНИЯ И ОБЛАСТЯХ												
Лп. Описание рассматри					Ссылка на направленный эффект							
Знание:												
1.	1. Выпускникпервой ступени учится и глубоко понимает важность социальных медиа в деятельности организаций в эпоху цифровизации P6S_W											

Приложение No. 1 из Регламент No 3/07/2020 13 июля 2020 года *На карточке модели* в Высшей школе управления в Варшаве

2.	Выпускникпервой степени знает и глубоко понимает роль социальных	ZO1_W14					
	сетей в построении сети отношений	P6S_WG					
		P6S_WK					
Способности:							
1.	Выпускник первого цикла обучения способен: выбирать подходящие	ZO1_U09					
	маркетинговые стратегии, методы и аналитические инструменты, поддерживающие процессы принятия решений в организации	P6S_UW					
1.	Выпускник бакалавриата готов: думать и действовать	ZO1_K07					
	предпринимательски, используя социальные сети в своей профессиональной деятельности	P6S_KO					
	V. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ (ОБУЧЕНИЕ)						
17_	T	Ссылка на					
Лп.	Лекция:	рассматриваемые результаты обучения					
	Знакомство с социальными сетями, их значением и развитием в эпоху	ZO1_W04					
	цифровой революции.	ZO1_W14					
1.	Социальные медиа – построение отношений – изложение проблем (ценность сообщества – ценность СМИ, сетевое сообщество, интерпретационное сообщество, консолидация активности в социальных сетях)	ZO1_U09 ZO1_K07					
2.	Инструменты для создания виртуальных сообществ (группы новостей	1					
_,	Usenet, списки рассылки электронной почты, дискуссионные форумы, социальные порталы и ворталы, платформы для ведения блогов, мессенджеры и онлайн-чаты)						
3.	Типология сайтов социальных сетей (социальные сети, микроблоги, дискуссионные форумы, социальные игры, создание мнений и социального контента и другие)						
4.	Плюсы и минусы социальных сетей						
5	Анализ рынка социальных медиа, включая тенденции и поведение пользователей в Интернете.						
6	Концепция и стратегия маркетинга в социальных сетях, включая выбор каналов и способов охвата целевой группы.						
7	Создавайте и публикуйте ценный контент в социальных сетях, включая видео, фотографии и инфографику.						
8	Управление имиджем вашего бренда в социальных сетях, включая выявление негативных комментариев и отзывов и реагирование на них.						
9	Рекламные кампании в социальных сетях, включая подбор рекламных форматов и стратегии охвата целевой группы.						
10	Анализ результатов деятельности в социальных сетях и оптимизация деятельности на основе анализа данных.						
Лп.	Упражнение	Ссылка на рассматриваемые результаты обучения					

Приложение No. 1 из Регламент No 3/07/2020 13 июля 2020 года *На карточке модели* в Высшей школе управления в Варшаве

1.	Социальные медиа – постр		эманна проблам (г	нанності	ZO1 W04		
1.	сообщества – ценность сообщество, консолидация	ZO1_W14 ZO1_U09					
2.	Инструменты для создани <i>Usenet</i> , списки рассылки социальные порталы и ворт и онлайн-чаты)	ZO1_K07					
3.	Типология сайтов социа дискуссионные форумы, со контента и другие)						
4.	Плюсы и минусы социальн	ых сетей					
5	Анализ рынка социальных медиа, включая тенденции и поведение пользователей в Интернете.						
6	Концепция и стратегия маркетинга в социальных сетях, включая выбор каналов и способов охвата целевой группы.						
7		Создавайте и публикуйте ценный контент в социальных сетях, включая видео, фотографии и инфографику.					
8	Управление имиджем вашего бренда в социальных сетях, включая выявление негативных комментариев и отзывов и реагирование на них.						
9	Рекламные кампании в о форматов и стратегии охват						
10	Анализ результатов деят деятельности на основе ана		іх сетях и опти	имизация			
	VI. МЕТОДЫ	ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТС	В ОБУЧЕНИЯ				
Результаты обучения	VIETO I REDUMUKSHUU I HOREDSA						
		Знание:					
ZO1_W04	Устный экзамен				вЫкла		
ZO1_W14		упражнение					
		Способности:		L			
ZO1_U09 Устный экзамен					лекция		
	упражнение						
Социальные компетенции:							
ZO1_K07 Устный экзамен					лекция		
проект					упражнение		
	VII. КРИТЕРИИ ОЦЕНК	И ДОСТИГНУТЫХ РЕЗ	УЛЬТАТОВ ОБУ	ЧЕНИЯ			
Ромин тот	Неудовлетворительная оценка	Диапазон оценок 3,0-3,5	Диапазон оцеі 4,0-4,5	нок	Очень хорошая оценка		
Результаты обучения	Студент не знает и не понимает/не может/не готов:	Студент знает и понимает /может/готов:	Студент знает понимает /может/готов		Студент знает и понимает /может/готов:		

Приложение No. 1 из Регламент No 3/07/2020 13 июля 2020 года *На карточке модели* в Высшей школе управления в Варшаве

Для каждого из результатов обучения, определенных для модуля «Знания, навыки и компетенции»	Студент получаетменее 50% от максимального количества баллов за заданный эффект	Ученик получает от 50 до 69% от максимального количества баллов за заданный эффект	Студент получает от 70 до 89% макс. количества баллов за заданный эффект	Ученик получает89% от максимального количества баллов за заданный эффект
---	---	--	--	--

VIII. НАГРУЗКА СТУДЕНТА – КОЛИЧЕСТВО ЧАСОВ И БАЛАНС КРЕДИТОВ ЕСТЅ

Вил леятельности	Студенческая нагрузка			
ECTS	Учёба Стационарный	Заочная форма обучения		
Участие в дидактических мероприятиях (лекции, упражнения, учебные пособия, проект, лаборатории, мастер-классы, семинары) – СУММА часов – с пункта II	40	30		
Экзамен / Сдача				
Участие в консультации				
Проект / Эссе	15	15		
Самостоятельная подготовка к дидактическим занятиям	10	15		
Подготовка к прохождению урока	10	15		
Общая нагрузка студентов (25 часов = 1 ECTS) ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО часов/ECTS	3 ECTS/ 75 ч	3 ECTS/ 75 ч		
Нагрузка ученика на занятиях в непосредственном контакте с преподавателем	40	30		
Нагрузка студентов на практических занятиях	20	25		
Нагрузка студентов на занятиях практической профессиональной подготовки				
Студенческая нагрузка на занятиях по подготовке к исследованиям	15	20		

ІХ. ЛИТЕРАТУРА И ДРУГИЕ ДИДАКТИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

Основная литература:

- 1. Крулевский Й., Сала., Электронный маркетинг.Современные тенденции. Стартовый пакет, Wydawnictwo Naukowe PWN, 2016.
- 2. Кацпшак А., Маркетинг опыта в Интернете, Wyd. Агнешка Каспржак, Варшава 2016.
- 3. Котлер Ф., Картаяя Х., Сетиаван И., Маркетинг 4.0, МТ Biznes, Варшава 2017
- 4. М. Жуковски, Ваша компания в социальных сетях, Гелион, Гливице 2016
- 5. Библия Социальные сети Бартек Попель, Кацпер Бизанц, Кароль Хойнацки, Кристиан Кухарский, Павел Маевский, Петр Шишка, Пшемыслав Пшибыльский, Шимон Межва, Томаш Гузик, Войцех Бизюб, Expertia 2021

Дополнительная литература:

- 1. Г. Мазурек, Блоги и виртуальные сообщества использование в маркетинге, Oficyna Wolters Kluwer business, Краков 2008
- 2. Е. Фронцкевич, Интернет-маркетинг, PWN, Варшава 2006
- 3. Лесневская А., Интернет-реклама, Хелион, Гливице 2006

Другие учебные материалы:

Приложение No. 1 из Регламент No 3/07/2020 13 июля 2020 года *На карточке модели* в Высшей школе управления в Варшаве

Moodle, Команды